

### Oportunidade

Olhar os desafios de crescimento sob uma nova perspectiva, promovendo competitividade e aceleração de novos negócios.

### Propósitos para inovar

- Buscar eficiência e melhorias incrementais de curto prazo (ações baseadas na competição existente, reação a ameaças)
- Testar rapidamente novos produtos/processos/modelo de negócio com a cultura de aprender, empreender, buscar vantagem competitiva, alcançar mercados e clientes novos

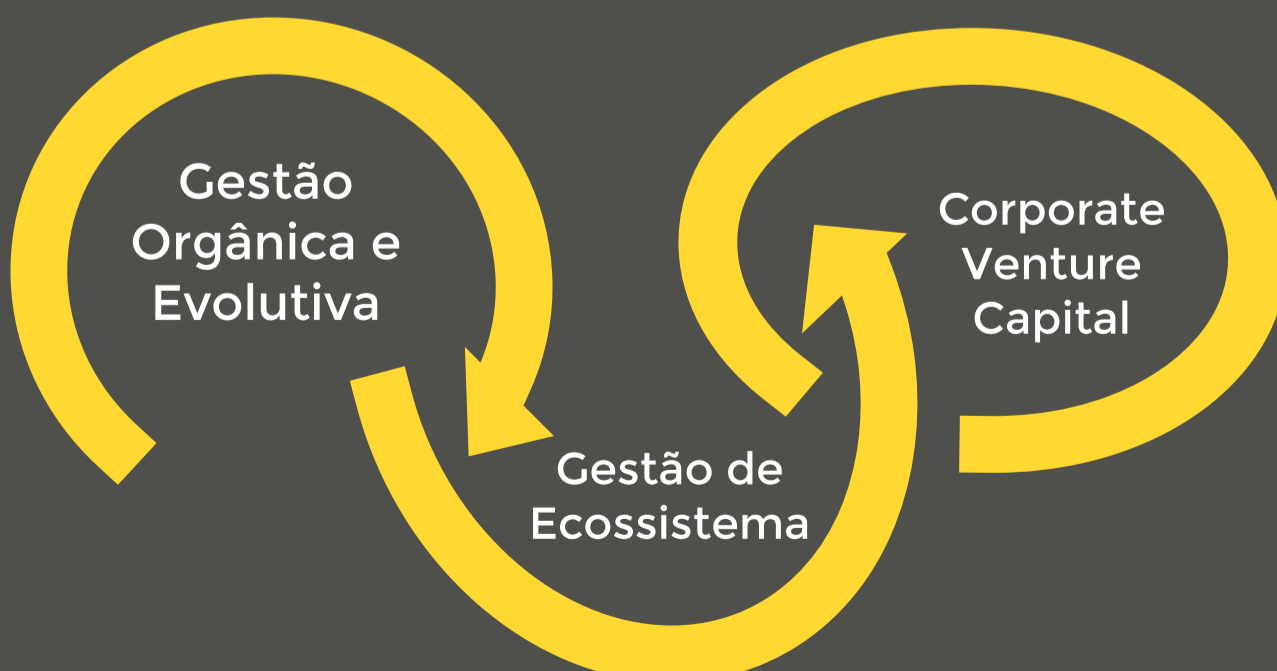
Ambos são importantes e necessitam de diferentes habilidades. As empresas precisam ser ambidestras! Otimizar o presente e pensar o futuro.

### Quais os benefícios da Gestão de Inovação?

- Viabilizar as ambições da empresa
- Conectar com a estratégia na escolha dos desafios
- Conectar com as tendências de mercado, cenários futuros, visão de sustentabilidade e atuação em ecossistema
- Identificar, definir e implantar as práticas inovadoras que contribuam para os ganhos de performance, produtividade, geração de novas fontes de receita, reduções de custo, aumento do portfólio de clientes, novos nichos de mercado...
- Evoluir no processo inovador em conceito ágil, design thinking, MVPs e prototipagem, em ciclos curtos com minimização de risco
- Revisar o modelo de gestão que permita incorporar o novo de maneira evolutiva e sustentável
- Suportar a liderança na transformação cultural

### Como a DMS Partners pode ajudá-lo?

Apoiamos empresas em qualquer estágio de maturidade, no timing e medida certa da organização, adequados às diversas necessidades (Pessoas, Processo, Produto), modelos de inovação e ao amadurecimento da cultura da empresa.



### Visão do Mercado

Segundo a consultoria McKinsey, a história mostra que empresas que investiram em inovação em épocas de crise, superam os pares durante a recuperação.

Os desafios são diversos:

Mercado em rápida evolução, grandes transformações no cenário competitivo e novos modelos de negócio

Novas formas de relacionamento com o consumidor, B2B ou B2C

Aumento da importância da sustentabilidade

Modelo existente com baixa performance e sucesso

Necessidade de melhorar as habilidades e capacitação dos líderes para inovar, evoluir a gestão e cultura na empresa, de maneira ágil e eficiente.

### Contatos

**Suzana Domingues**  
suzana.domingues@dmspartners.com.br  
+55 71 99401 2444

**Charles Beck Varani**  
charles.varani@dmspartners.com.br  
+55 11 99227 8684

**Marcelo Cruzato**  
marcelo.cruzato@dmspartners.com.br  
+55 11 98257 6420

**Francisco RUGA**  
francisco.ruga@dmspartners.com.br  
+55 21 98232 3987